

FOKUS EINKAUF

Sichern Sie Ihren Unternehmenserfolg durch höchste Einkaufsleistung



Transparente Lieferketten
reduzieren Gesamtkosten

...oder „Preis- statt
Kostenfokus“?

Innovative Einkaufsstrategien
liefern weitere Einsparungen

...oder „das war schon
immer so“?

Leistungsorientierte Lieferverträge
bringen jährliche Verbesserungen

...oder „die Macht liegt
beim Lieferanten“?

... und wie sieht's bei Ihnen aus?

Best Practice Einkauf = nachhaltige Kostensenkung

Warum mehr Fokus auf den Einkauf?

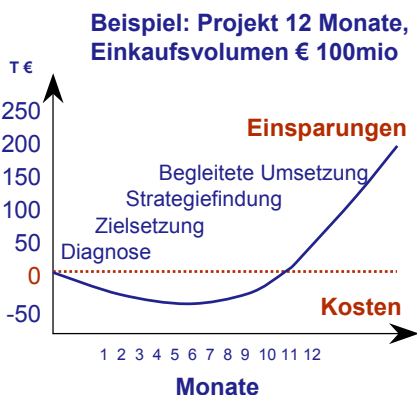
Einsparungen im Einkauf sind meist leichter zu erreichen als andere resultatsteigernde Maßnahmen. In einem Beispiel aus der Fertigungsbranche brachte eine 1%-ige Einsparung externer Kosten 10% Gewinnsteigerung. Ohne Personalabbau und große Investitionen wurden durch Lieferkettenanalyse innerhalb von 4 Monaten € 1mio Einsparungen identifiziert (von € 100mio EK-Volumen) und mit existierendem Personal umgesetzt. Unsere Rolle hierbei war Diagnose, Zielsetzung, Strategiefindung und begleitende Umsetzung, sowie Weiterbildung.

Erhebliche Einsparungen – gerade in Zeiten schwieriger Wirtschaftslage – durch die Anwendung professioneller Einkaufsinstrumente.

Werden Sie aktiv!

Ihr Nutzen

- Amortisierung in 6 bis 12 Monaten, ca. 1:5 Kosten zu Nutzen Verhältnis auf die Gesamteinsparung
- Nachhaltiger Erfolg und effektiver Wissenstransfer durch gemeinsame Umsetzung



Das Konzept

- Detaillierte Diagnose Ihrer Kosten-, Vertrags- und Lieferantensstrukturen, Prozesse & Fähigkeiten mit Ihrem Team
- Ausarbeitung realistischer Potenziale in Einklang mit Ihren Unternehmensanforderungen
- Gemeinsame Stufenplanung & effiziente Umsetzung zu nachhaltiger Leistungssteigerung

Werden Sie aktiv!
+49 (0) 2331 204 581

- Positive Projektbegleitung und maßgeschneiderte Workshops beschleunigen die Realisierung

Workshops & Themen



Strategischer Wertbeitrag

Fähigkeitsdiagnose

(EK-) Einkaufsdiagnose

EK-Strategie Entwicklung

Total Cost Management

Category Management

E-Auktionen

Organisationsdesign

Den Einkauf „verkaufen“

Messung der EK-Leistung





**Beispiel
Fertigungsbranche**

**Transparente
Lieferketten
sparen € 1mio**

€ 200mio Umsatz, davon
€ 100mio Einkaufsvolumen
€ 10mio Gewinn
-1% Einsparung externer
Kosten

**Nutzen:
10% Gewinnsteigerung**

**Beispiel
Elektrowerkzeuge**

**Innovative
Einkaufsstrategien**

Bereichsübergreifende Team-
arbeit führte zu Lagerverwal-
tung durch den Lieferanten,
Verlängerung der Zahlungs-
konditionen und 100%
Verfügbarkeit

**Gesamteinsparung:
€ 1.9mio pro Jahr**

**Beispiel
Pharmaindustrie**

**Leistungsorientierte
Lieferverträge**

Konkrete Zielvorgaben
abgestimmter Lieferpara-
meter resultierten in
höchster Qualität, besten
Lieferzeiten und Service

**Einsparung:
18% der Kosten**

**Beispiel
Werkzeugbranche**

**Einkauf und
Neuprodukt-
Entwicklung**

Frühe Lieferantenauswahl
brachte zeitgerechte
Lieferung innovativer
Produkte und sicherte
dominante Marktpräsenz

**Resultat:
20% Umsatzsteigerung**

im Überblick

zum Unternehmenserfolg

- Potenzialanalyse
- Prozessdiagnose
- World Class EK-Instrumente
- Innovationsforen
- Einkauf für Neuproduktentwicklung
- EK-Controlling
- Geschäftsbedürfnis Analyse
- Change Management
- Abhalten erfolgreicher Meetings

Bannert Consulting

Bannert Consulting erarbeitet mit Ihnen neue Einsparmöglichkeiten im Einkauf.

Als erfahrener Geschäftsführer einer führenden Einkaufsunternehmensberatung biete ich Ihnen mit unserem Team über 15 Jahre operative und strategische internationale Einkaufserfahrung aus herstellender, pharmazeutischer, Finanzdienstleistungs- und Lebensmittelbranche.

Durch die erfolgreiche Beratung globaler Marktführer und mehrjähriger Auslandserfahrung stehen Ihnen durch unsere Mitarbeiter konkrete Einsparansätze und ausführliches interkulturelles Wissen zur Verfügung.

Sie haben Zugriff auf ein umfangreiches praktisches Repertoire an World Class Einkaufsinstrumenten, untermauert durch gezielte Weiterbildung, resultatorientierte Workshops und persönliches Coaching.

Unkomplizierte, praktische Umsetzung von realistischen Einsparinitiativen statt teurer, theoretischer Hochglanzpräsentationen.

Unser pragmatisches Vorgehen gewährleistet Ihrem Unternehmen erhebliche Einsparungen durch gezielte Leistungssteigerungen im Einkauf.

Ich freue mich auf eine erfolgreiche und produktive Zusammenarbeit.

*Bannert Consulting
Auf dem Berge 29
D-58089 Hagen
Deutschland
Tel.: +49 (0) 2331 204 581
Mob.: +49 (0) 171 572 9359
Email: info@bannert-consulting.com*

